

grainsurance

AGRICULTURE INSURANCE

Построение индивидуальной страховой защиты под требования компаний

EUROP Insurance Brokers





ПОВЕСТКА ДНЯ

1. Презентация

- ▷ Текущий рынок
- ▷ Как построить индивидуальный продукт
- ▷ Тренды

2. Круглый стол

- ▷ Знакомство
- ▷ Какие продукты вы используете на данный момент?
- ▷ Какие продукты нужно развивать?



ТЕКУЩИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ РЫНКА

1. Классическое страхование

- ▶ Страхование перезимовки
- ▶ Страхование урожая

2. Индексное страхование

- ▶ Страхование на базе индекса урожайности
- ▶ Страхование на базе индекса погоды
- ▶ Страхование маржи
- ▶ Нестандартные продукты



ЧТО ИСПОЛЬЗУЕТ РЫНОК?

1. Агрохолдинги

- ▶ Страхование перезимовки
- ▶ Страхование урожая
- ▶ Индексное страхование урожайности
- ▶ Индексное страхование маржи элеватора

2. Фермеры

- ▶ Страхование перезимовки
- ▶ Страхование урожая
- ▶ Страховые продукты от поставщиков семян, СЗР
- ▶ Индексное страхование погоды



ЧТО ИСПОЛЬЗУЕТ РЫНОК?

3. Непрямые потребители (поставщики семян, СЗР)

- ▶ Классические продукты
- ▶ Индексные продукты



ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ТРАДИЦИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ: выбор параметров

1. Франшиза

- ▶ По полю
- ▶ По культуре по договору
- ▶ По культуре по всем договорам
- ▶ По холдингу

2. Страховая сумма

3. No claim bonus

4. Валютная оговорка



ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ТРАДИЦИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ:
новые триггеры

- ▶ Выплата полной страховой суммы при снижении урожайности ниже определенного уровня

Применение продукта для поставщиков семян, трейдеров, при финансировании агропроизводителей



ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ТРАДИЦИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ: новые риски

- ▶ Пример: Страхование от невсходов

Применение для поставщиков семян. Может применяться для премиум клиентов или при продвижении новых продуктов или развития новых регионов.



ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ТРАДИЦИОННОЕ СТРАХОВАНИЕ:
новые культуры

- ▶ Страхование чеснока
- ▶ Страхование яблок (урожайность, качество)
- ▶ Страхование сахарной свеклы



ИНДЕКСНОЕ СТРАХОВАНИЕ: гибкость решений

- ▶ Анализ драйвера/параметров, которые отражают корреляцию драйвера/параметров с реальным результатом и потерями
- ▶ Создание любого алгоритма или их комбинаций
- ▶ Комбинирование индексов



ПОСТРОЕНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРОДУКТА

- ▶ Определить проблему
- ▶ Выбрать источник данных
- ▶ Построение модели
- ▶ Калибровка модели



СБОР ДАННЫХ



КАЛИБРАЦИЯ ИНДЕКСА



МОНИТОРИНГ ОНЛАЙН



ПОСТРОЕНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРОДУКТА

ЛИНЕЙНАЯ ВЫПЛАТА

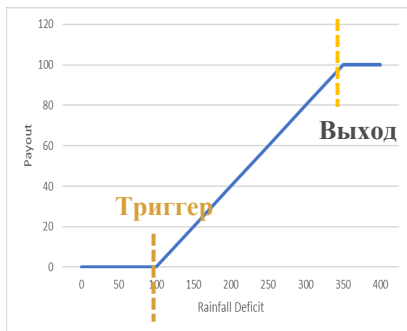
Потери пропорциональны событию

Триггер : 100 мм

Выход: 350 мм

Тик : 0,4 EUR за 1 мм

Лимит = $(350-100)*0,4=100$ EUR



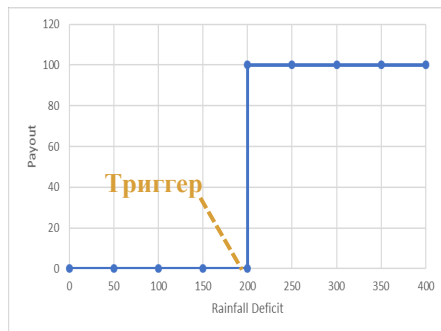
БИНАРНАЯ ВЫПЛАТА

Непропорциональные потери

Триггер : >200 мм

Выплата: 100 EUR

Лимит = 100 EUR



ЛИНЕЙНАЯ + БИНАРНАЯ

1) Триггер 1 : 100 мм

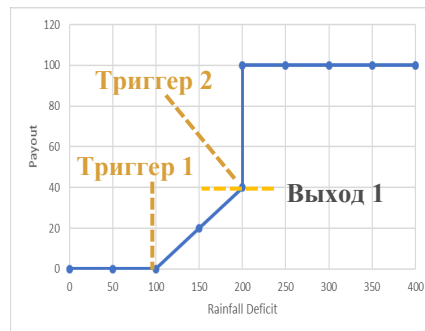
Выход 1: 200 мм

Тик : 0,4 EUR за 1 мм

2) Триггер 2: > 200 мм

Бинарная выплата 60 EUR

Лимит = $(200-100)*0,4 + 60=100$





НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ: пример решения

- ▶ Проблема

Риск для посевной кампании озимого рапса

- ▶ Решение

Применение индекса влажности почвы на период посевной кампании (+15 дней до и +15 дней после окончания срока посевной)

- ▶ Применение страхования от неувсходов



НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ: пример решения

- ▶ Проблема

Сильные осадки на западе Украины привели к снижению качества продовольственной пшеницы

- ▶ Решение

Индексное страхование уровня осадков на период уборки урожая (от чрезвычайно высоких осадков)



НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ: пример решения

- ▶ Проблема

Риск засухи на востоке Украине

- ▶ Решение

Применение индекса влажности почвы, как альтернатива классическому страхованию урожая



НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ: пример решения

- ▶ Проблема

Риск снижения маржи элеватора по причине снижения урожайности в области и сухих семян подсолнечника

- ▶ Решение

Применение индекса урожайности в области и построение погодного индекса, отражающего уровень влажности семян во время уборочной кампании



НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ: пример решения

- ▶ Проблема

Риск снижения уровня Brix при производстве томатов

- ▶ Решение

Применение индекса осадков для страхования уровня Brix



НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ: комбинация продуктов

- ▶ Возможность комбинирования продуктов индексного страхования
- ▶ Индекс влажности почвы / индекс температур / индекс цен
- ▶ Применение различных индексов для покрытие рисков агрохолдингов / трейдеров / поставщиков семян, СЗР, удобрений
- ▶ В будущем использование данные с большинства сенсоров, датчиков непосредственно у производителя / поставщика



НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ: комбинированные продукты

Пример использования комбинированного страхования для сои:



Индексное страхование погоды

май	июнь	июль	август	сентябрь
-----	------	------	--------	----------

Классическое страхование от града



ЗА ПРЕДЕЛАМИ СТРАХОВОГО ПРОДУКТА: вспомогательные элементы

- ▶ Приложения с доступами к индексу (индекс влажности почвы, погодные индексы, индексы цены)
- ▶ Инструмент управления и контроля процессов
- ▶ Отслеживание состояние посевов с помощью приложений, внесение данные непосредственно на полях, калибровка и корреляция данные (спутниковые данные + ручные замеры)



БУДУЩЕЕ РАЗВИТИЕ РЫНКА АГРОСТРАХОВАНИЯ

- ▶ Больше агрохолдингов будут использовать индексное страхование
- ▶ Рост классического страхования со стороны фермеров
- ▶ Рост предложения страховых продуктов от производителей семян, СЗР, удобрений, дистрибьюторов
- ▶ Появление на рынке новых страховых продуктов, в том числе и для нишевого рынка
- ▶ Создание продуктов страхования на базе различных данные (сенсоры, датчики, различные показатели)
- ▶ Использование данных, сгенерированных новыми сенсорами (машинное оборудование, телефоны и т.д.)



БУДУЩЕЕ РАЗВИТИЕ РЫНКА АГРОСТРАХОВАНИЯ

- ▶ Использование данных, сгенерированных новыми сенсорами (машинное оборудование, телефоны и т.д.)

Наши контакты

- **EUROP Insurance Brokers**

Адрес:

ул. Терещенковская, 21, (Парк Т. Шевченко, метро Льва Толстого),
Киев, 01004, Украина

Телефон.: +380 44 234 62 29

Email: info@europbrokers.com

- **Контакты:**

Седрик Германн, Управляющий Партнёр – моб: +38 067 214 56 24
email: ch@europbrokers.com

Евгений Пастухов, Директор по развитию – моб: +38 067 717 22 90
email: ep@europbrokers.com